

International Sales Manager (w/m)

Schweizer Präzision und Innovation im internationalen Markt. Die SIGRIST Produkte und Dienstleistungen überzeugen durch Qualität, Zuverlässigkeit sowie Einzigartigkeit und bringen den Kunden einen hohen Nutzen.

Die SIGRIST-PHOTOMETER AG mit Sitz und Wurzeln in Ennetbürgen entwickelt, produziert und vertreibt qualitativ hochwertige Messgeräte für den Einsatz in den Bereichen Wasseraufbereitung, Lebensmittelindustrie, industrielle Prozesse sowie Verkehr & Umwelt. Sie gehört zu den Technologie- und Qualitätsführerinnen und vertreibt ihre Produkte in über 80 Ländern. Mit grossem Engagement tragen die 85 Mitarbeitenden zu der nachhaltig positiven Unternehmensentwicklung und der wertschätzenden Unternehmenskultur bei. Zur Stärkung der internationalen Verkaufstätigkeit sind wir beauftragt, Sie als

International Sales Manager (Westeuropa) 80 – 100 %

zu finden. In dieser abwechslungsreichen Position sind Sie für den Vertrieb der SIGRIST Produkte und Dienstleistungen sowie die nachhaltige Marktentwicklung in der Ihnen zugewiesenen geographischen Vertriebsregion zuständig. Sie betreuen Vertriebspartner sowie Schlüsselkunden und begleiten und unterstützen diese entlang des gesamten Vertriebsprozesses (Businesspläne, Vertriebsverträge, Preisverhandlungen, Schulungen, Messen, Controlling). Sie fördern den Erfahrungsaustausch innerhalb des SIGRIST Partnernetzwerks und bringen Ihre Marktbeobachtungen mit Trends zurück in die Organisation. Sie gestalten aktiv die SIGRIST Distributionsprozesse mit und bauen das bestehende Vertriebsnetz weiter aus.

Wir wenden uns an eine markt- und dienstleistungsorientierte Person mit einer höheren technischen oder kaufmännischen Ausbildung (FH, HF) sowie einer Weiterbildung im Bereich Verkauf oder Betriebswirtschaft. Mit Ihrer Erfahrung im internationalen Verkauf von komplexen Investitionsgütern sowie Ihrer hohen Affinität zu technischen Produkten agieren Sie am Markt sehr selbständig und steuern die Prozesse zielorientiert. Sie sind verhandlungssicher in Deutsch und Englisch und überzeugen als souverän auftretende, initiative sowie begeisterungsfähige Persönlichkeit. Sie mögen den Kontakt zu Menschen aus unterschiedlichen Kulturen und sind gerne unterwegs (Reisetätigkeit ca. 30 %).

Spricht Sie diese internationale Tätigkeit in einem lokal verankerten, familiären Umfeld an? Es erwarten Sie eine wertschätzende Kultur und Offenheit für flexible Arbeitsformen. Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme.

Kontakt: [Stephanie Briner](mailto:Stephanie.Briner@joerg-lienert.ch)
Markus Theiler

Arbeitsort: Ennetbürgen
Pensum: 80 - 100 %

JÖRG LIENERT AG LUZERN
Hirschmattstrasse 15
6003 Luzern
Telefon 041 227 80 30
luzern@joerg-lienert.ch
www.joerg-lienert.ch