

## ***Leitung Verkauf & Distribution***

**Hier gestalten Sie das weltweite Distributionsmanagement und positionieren die innovativen Schweizer Produkte im internationalen Markt.**

Die SIGRIST-PHOTOMETER AG mit Sitz und Wurzeln in Ennetbürgen entwickelt, produziert und vertreibt qualitativ hochwertige Messgeräte für den Einsatz in den Bereichen Wasseraufbereitung, Lebensmittelindustrie, industrielle Prozesse sowie Verkehr & Umwelt. Sie gehört zu den Technologie- und Qualitätsführerinnen und vertreibt ihre Produkte in über 80 Ländern. Mit grossem Engagement tragen die 85 Mitarbeitenden zu der nachhaltig positiven Unternehmensentwicklung und der wertschätzenden Unternehmenskultur bei. Um die qualitativ hochstehenden Produkte und Dienstleistungen im weltweiten Markt ideal zu positionieren und den nationalen und internationalen Vertrieb weiter zu stärken sind wir beauftragt, Sie als

### **Leiter\*in Verkauf & Distribution, Mitglied des Managementteams (80 – 100 %)**

zu finden. In dieser Position leiten Sie das weltweite Distributionsmanagement, den Verkaufsdienst sowie die drei Verkaufsorganisation in der Schweiz, Deutschland und UK. Sie analysieren und optimieren das bestehende Vertriebspartnernetz und entwickeln Strukturen sowie Prozesse zu einem modernen, tragfähigen Distributionsmanagement weiter. Als Managementteammitglied prägen Sie die Entwicklung des erfolgreichen Unternehmens und wirken - im steten Austausch mit Kunden, Vertriebspartnern und Produkt Management - in der Gestaltung des Produkte- und Dienstleistungsportfolios mit. Sie sind selber regelmässig im Ausland (ca. 20 %) unterwegs, pflegen den Kontakt zu Schlüsselkunden sowie einzelnen Vertriebspartnern und nehmen an Konferenzen oder Ausstellungen teil.

Wir wenden uns an eine führungserfahrene und kommunikationsstarke Verkaufspersönlichkeit mit abgeschlossenem Studium im Ingenieurwesen oder Betriebswirtschaft sowie einer ergänzenden Weiterbildung im Verkauf oder der Unternehmensführung. Sie konnten bereits umfassende Erfahrung im internationalen Verkauf von komplexen Investitionsgütern sammeln und sind es sich gewohnt, in länderübergreifenden Teams zu arbeiten. Sie sind eine analytische, initiative und unternehmerisch denkende Person und zeichnen sich durch Ihre Umsetzungsstärke und Begeisterungsfähigkeit aus. Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab.

Es erwartet Sie ein innovatives Umfeld mit wertschätzender Kultur und Offenheit für flexible Arbeitsformen. Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme.

Kontakt: [Stephanie Briner](#)  
Markus Theiler

**Arbeitsort: Ennetbürgen**  
**Pensum: 80 - 100 %**

**JÖRG LIENERT AG LUZERN**  
Hirschmattstrasse 15  
6003 Luzern  
Telefon 041 227 80 30  
[luzern@joerg-lienert.ch](mailto:luzern@joerg-lienert.ch)  
[www.joerg-lienert.ch](http://www.joerg-lienert.ch)